

16.08.2022

הודעה למשקיעים

סופווייב מדיקל

חברת האסתטיקה הרפואית מפרסמת את דו"חותיה לחציון הראשון של שנת 2022 ומציגה המשך צמיחה מואצת בהיקפי הפעילות

ההכנסות בחציון הראשון של 2022 צמחו לכ-13.7 מיליון דולר, עלייה של 34% לעומת התקופה המקבילה; ההכנסות ברבעון השני עלו בכ-31% לכ-8.1 מיליון דולר

הכנסות ממכירת פולסים עלו במחצית הראשונה של 2022 לכ-2.9 מיליון דולר

החברה עדכנה בשבוע החולף על הסכם הפצה אסטרטגי עם קבוצת HTDK, חברה סינית גדולה בתחום פתרונות הרפואה, לקראת חדירה משמעותית לפעילות בשוק הסיני

לו סקפירי, מנכ"ל חברת סופווייב: "החברה ממשיכה במומנטום החיובי עם הכנסות שיא במחצית הראשונה של 2022, שהסתכמו בכ-13.7 מיליון דולר, פועל יוצא של הביקוש למוצרי החברה לצד הגדלת מערך המכירות ומאמצי השיווק בשווקי היעד המרכזיים. נתון משמעותי נוסף הוא הגידול בהכנסות ממכירת פולסים, שמהוות כ-20% מסך ההכנסות של החברה, עם 25 אלף טיפולים במחצית הראשונה של 2022. נתון זה מעיד על הבעת האמון ביכולות המכשיר שפיתחנו להצעת ומיצוק העור, מצד רופאים רבים, בהם 8 מתוך 15 הדרמטולוגים המובילים בארה"ב. אנו ממשיכים להתרחב בארה"ב, ובמקביל לחדור לשווקי יעד נוספים כמו מזרח אסיה, שם חתמנו רק לאחרונה על הסכם הפצה אסטרטגי עם קבוצת HTDK, גוף מוביל בתחום הפתרונות הרפואיים אשר בבעלות קרן ההשקעות האמריקאית ורבורג פינקוס. מדובר באבן דרך משמעותית לקראת כניסתנו לשוק הסיני, אשר מוערך בכ-29 מיליארד דולר, עם קצב צמיחה של כ-20% בשנה, מה שצפוי לתמוך בהמשך צמיחת החברה".

ד"ר שמעון אקהויז, יו"ר ומייסד שותף של החברה: "הצמיחה המואצת של סופווייב במחצית הראשונה היא המשך הישיר של שנת 2021, בה בנינו את התשתית להתרחבות ואנו רואים פוטנציאל גדול להמשך הרחבת הפעילות העסקית. אנו מקבלים רוח גבית מהקהילה הרפואית על יעילות המכשירים, זוכים בפרסים משמעותיים בתעשיית הבייטי בארה"ב, ובמקביל פועלים להתרחבות של המוצרים הקיים על בסיס הטכנולוגיה של סופווייב. כמו כן, ישנה עלייה במודעות הציבורית ליכולות של סופווייב בקרב קהל היעד שלנו וממשיכים לפעול לפיתוח טכנולוגיות חדשות, בהתאם לדרישה הגבוהה שיש בעולם לטיפולים מסוג זה. כל זאת לצד התרחבות גלובלית בשווקים קיימים ובשווקי יעד חדשים כגון סין, קוריאה, קנדה ואוסטרליה".

חברת האסטרטגיה הרפואית **סופווייב (Softwave)**, שהנפיקה מניות לראשונה בבורסה בת"א במאי 2021, מדווחת על תוצאותיה הכספיות לסיכום החציון הראשון של שנת 2022, המלמדות על המשך צמיחה בהכנסות, תוך הבעת אמון של הלקוחות במכשירי החברה כמתבטא בגידול במכירות פולסים.

עיקרי התוצאות בחציון הראשון של שנת 2022:

ההכנסות של סופווייב **בחציון הראשון** של שנת 2022 צמחו בכ-34% לכ-13.7 מיליון דולר, לעומת כ-10.2 מיליון דולר בחציון המקביל בשנת 2021. הגידול בהכנסות הינו כתוצאה מהגדלת מערך המכירות של החברה ומאמצי השיווק שלה בשוקים השונים, וכן ממכירת חוזרות של פולסים עבור מכונות אשר נמצאות ברשות לקוחות קיימים.

הכנסות החברה ממכירת פולסים חוזרים ללקוחות קיימים צמחו בתקופה בלמעלה מ-200% לכ-2.9 מיליון דולר ומהוות כ-20% מסך המכירות במחצית הראשונה של 2022. בחברה מציינים כי בוצעו כ-25 אלף טיפולים במחצית הראשונה של 2022, נתון שיא, השווה למספר הטיפולים אשר בוצע במהלך כל שנת 2021.

הכנסות החברה ברבעון השני של שנת 2022 טיפסו בכ-31% לכ-8.1 מיליון דולר, לעומת הכנסות של כ-6.1 מיליון דולר ברבעון השני בשנת 2021.

הרווח הגולמי בחציון הראשון של 2022 טיפס בכ-34% לכ-10.1 מיליון דולר, בהשוואה לכ-7.5 מיליון דולר בחציון המקביל של 2021. **שיעור הרווח הגולמי** במחצית הראשונה של 2022 עלה לכ-74.7% (בניטרול תשלום המבוסס מניות לעובדים), לעומת שיעור רווח גולמי של כ-73.8% במחצית הראשונה של שנת 2021.

סופוויב מדווחת במחצית על הפסד התפעולי של כ-9 מיליון דולר בחציון הראשון של 2022, בהשוואה לכ-2.3 מיליון דולר בחציון המקביל ב-2021. השינוי נובע מהרחבה משמעותית של מערך השיווק בחברה, מהשקעות במחקר ופיתוח וכן הגדלת היקף כוח האדם כחלק מהרחבת פעילות החברה.

בשורה התחתונה מסכמת סופווייב את החציון הראשון של 2022 עם הפסד של כ-10.9 מיליון דולר, לעומת הפסד של כ-2.3 מיליון דולר בחציון השני של 2021.

נכון לסוף יוני 2022 לחברה מזומנים ושווי מזומנים בהיקף של כ-36 מיליון דולר.

אירועים אחרונים:

בחודש אוגוסט 2022 החברה דיווחה על חתימה על שיתוף פעולה אסטרטגי עם קבוצת HTDK, מפיץ ותיק ומוביל בסין של פיתרונות רפואיים, המוכר לכ-1,700 מרכזים רפואיים ונמצא בבעלות קרן ההשקעות האמריקאית ורבורג פינקוס. במסגרת ההסכם, HTDK וסופווייב יפעלו לקבלת אישור NMPA (המקבילה הסינית לאישור FDA), למכירה ואספקה של מוצרי סופווייב בקרב קהל היעד הרלוונטי בסין.

בחודש מאי 2022 החברה עדכנה שהיא ממשיכה לפעול לקידום אינדיקציות נוספות לטיפול באמצעות מכשיר SOFWAVE, ורשמה אבן דרך קלינית חשובה - **סיום גיוס משתתפות לניסוי לצורך ההערכת יעילות מערכת החברה לשיפור בצלוליטיס**. זהו שלב נוסף לצורך קבלת אישור ה-FDA לשיפור בצלוליטיס. פעילות זו באה בהמשך לדיווח החברה מנובמבר האחרון בדבר קבלת אישור ה-FDA לאינדיקציות הרמה (lifting) המאפשרות לחברה להציע את פתרונות לא חודרניים עבור הרמת גבות, והרמה של רקמות רפויית מתחת לסנטר ובאזור הצוואר.

בנוסף, בחודש מאי 2022 החברה זכתה בכמה מתוארי טכנולוגית היופי המובילים לשנת 2022. בראש הרשימה, מגזין הקוסמופוליטן היוקרתי בחר בסופווייב במסגרת 'cosmopolitan holy grail beauty awards' כ"טכנולוגיה שמשנה את כללי המשחק בטיפולים אסתטיים".

לצד קוסמופוליטן, **העיתון NewBeauty** העניק לחברה את פרס "טיפול האולטרסאונד האסתטי המתקדם ביותר בעולם" ומגזין SHAPE בחר בסופווייב בקטגוריית פרס ה"עור" לשנת 2022. תארים אלו מצטרפים לפרס יוקרתי שקיבלה סופווייב מ-Elle בשנה שעברה.

חברת Sofwave (סופווייב), שהוקמה בשנת 2015 בחממת אלון ונצ'רס, עוסקת בתחום האסתטיקה הרפואית ומתבססת על טכנולוגיית קרני אולטרסאונד מקבילות, המאושרת על ידי ה-FDA וע"י CE ורשויות רגולטוריות רבות במדינות מפתח בעולם. הטכנולוגיה הוכחה ומוכחת קלינית בניסויים קליניים עם רופאים מובילים בתחום הטכנולוגיה האסתטית ובשימוש יומיומי אינטנסיבי. המוצר והטכנולוגיה היחודיים שפיתחה החברה ממצקים ומחליקים את עור המטופלים, מורידים את רמת הקמטים, מאפשרים שינוי במראה הפנים והצוואר ע"י הרמת גבות, ומדגישים את מראה הסנטר. כל התוצאות האסתטיות האלה מושגות בטיפול לא פולשני שאינו פוגע בשכבה החיצונית של עור המטופל. נוסף לטיפולי הפנים והצוואר עוסקת החברה בהרחבת השימושים הקליניים של הטכנולוגיה שלה לאיזורים אחרים בגוף, סיום גיוס המטופלות לניסוי הצלוליטיס הוא דוגמה חשובה לפעילות החברה בתחום בעל פוטנציאל עיסקי משמעותי שמחפש פתרונות יעילים ולא חודרניים למספר רב של נשים שסובלות מצלוליטיס. החברה פעילה כיום בארה"ב ובישראל, ובשנת 2021 הנפיקה החברה את מניותיה בבורסה לניירות ערך בת"א. מנכ"ל החברה הוא מר לואיס סקאפורי ויו"ר דירקטוריון החברה ומייסד שותף שלה הוא ד"ר שמעון אקהויז.

לפרטים: אמיר אייזנברג 052-8260285; יוסי פינק 052-4888857; אדוה נגלר כץ 0506801885,

משרד: 03-7538828

מסמך זה מסכם את עיקרי הדיווח של החברה, לצורך הנגשת תמצית המידע הרלבנטי, כפי שאושר על ידי החברה. מסמך זה אינו מהווה תחליף לעיון בדיווח המלא, כפי שפורסם רשמית על ידי החברה באתר רשות ני"ע ו/או באתר הבורסה ו/או באתר החברה, והכולל מידע נוסף, לרבות אזהרות משפטיות. אין לראות במסמך זה המלצה ו/או ייעוץ לרכישת ני"ע, ביצוע השקעות או עסקאות כלשהן בני"ע.